

PARRAINAGE ENTREPRENEURIAL

Fiche de poste "CONSEILLER-REFERENT"

MISSIONS

Le conseiller-référent en charge de l'opération conçoit le pôle "parrainage entrepreneurial", organise les partenariats, en assure le bon fonctionnement et le suivi statistique.

ANALYSE DU TERRITOIRE

- Veille territoriale et sectorielle de l'environnement socio-économique du territoire et analyse des évolutions : population, qualification, cadre de vie...
- Collaboration et travail en réseau avec le service Economie Entreprises Emploi du Bouscat, les chambres consulaires, les institutions publiques d'insertion, les club d'entreprises...
- Partenariat avec le réseau des entreprises locales, les entreprises d'insertion, le Pôle Emploi, les missions locales, les cabinets spécialisés dans la création d'entreprise, les organismes de formation, etc.

MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE

- Concevoir et mettre en œuvre, avec les partenaires l'opération "parrainage entrepreneurial" et le fonctionnement et le contrôle
- Concevoir et mettre en œuvre, avec les partenaires des actions de formation sur les questions de création d'activité et le fonctionnement et le contrôle
- Conception d'outils de suivi, d'indicateurs, de bases de données partagées d'évaluation des dispositifs
- Déterminer et conduire une stratégie de prospection des entrepreneurs. Organiser et animer le réseau local des chefs d'entreprise (rencontres thématiques, formations, etc.), favoriser les échanges professionnels
- Développer et animer des partenariats : associations spécialisées et institutions publique
- Accueil individualisé de tous les chefs d'entreprise et des porteurs de projets : analyser les demandes et besoins, les informer sur les questions préalables au projet (statuts, financement, marché, partenaires), ou effectuer la mise en relation avec les partenaires locaux d'accompagnement à la création, l'implantation, et le développement d'activité. Définir les conditions d'accompagnement du projet avec les partenaires et parrains.

COMMUNICATION

- Organiser la représentation de l'opération "parrainage entrepreneurial" auprès des partenaires et promouvoir ainsi que l'offre de service connexe : tables rondes, petits-déjeuners, etc.
- Participer à la conception et la diffusion de supports de liaison : plaquettes de présentation de l'opération, communication web, stand pour les forums...
- Elaborer une base de données centralisant les informations relatives à la création d'activité sur le territoire élargi : contacts partenaires, types d'actions, types d'aides...
- Participation aux salons et forum

SUIVI ET EVALUATION DES ACTIONS MENEES

- Suivre le flux de recrutement des porteurs de projet et valider l'atteinte quantitative des objectifs. Répertoire les projets de création d'activité
- Analyser la pertinence des actions menées par des indicateurs quantitatifs et qualitatifs : nombre de candidats intégrés par type de publics, de projets, etc.
- Elaboration de fichier d'entreprises
- Evaluer les résultats et effets du dispositif

COMPETENCES REQUISES

PRACTIQUES PROFESSIONNELLES

- Mettre en œuvre des méthodes d'ingénierie de formation
- Mobiliser, construire, coordonner et gérer des ressources de différentes natures
- Technique de prospection

SAVOIRS OU CONNAISSANCES ASSOCIEES

- Maîtrise de l'outil informatique
- Connaissance des politiques publiques en faveur de la création d'activité
- Connaissance de la législation et réglementation relatives aux dispositifs d'insertion, de formation et de l'emploi, droit et marché du travail
- Connaissance du tissu économique local, des acteurs socio-économiques et des données administratives et socio-économiques liées à l'emploi et à la formation